

Warum APOLLO von NTS ?

1. Festpreis! Keine versteckten Kosten.
2. Schnelle Projektumsetzung! Innerhalb von 3 Monaten.
3. Sie kaufen beim Hersteller! Man hört Ihnen zu.
4. Komplettsystem! Kein langer Aufpreiskatalog.
5. APOLLO ist administratorfrei! Minimale IT-Kosten.
6. Stabiler und verlässlicher Partner! NTS ist seit 1990 im Markt.
7. Full-Service Wartungsvertrag! Alles Notwendige inklusive.
8. Immer in Ihrer Nähe! Sofort Supporthilfe.
9. Hohe Fachkompetenz! NTS ist in 30 Branchen zu Hause.
10. Anpassungen zum Festpreis! Und natürlich updatefest.

Die vorgenannten Entscheidungskriterien zum Kauf von APOLLO PPS/ERP sind nur ein Auszug von Vorteilen und Möglichkeiten zur Wertschöpfung für Ihr Haus. Gerne sind wir bereit, während einer kostenfreien Präsentation für Sie, noch viele weitere wertvolle Aspekte für Ihr Haus aufzuzeigen. Damit die zehn Kaufargumente für Sie nicht nur wie Werbeaussagen erscheinen, erklären wir nachfolgend, was NTS darunter versteht.



Anmerkungen zu 1). „Festpreis“

NTS gibt ausschließlich Festpreise ab. NTS ist ein erfahrener Partner in der Umsetzung von ERP/PPS Projekten. Die langjährige Erfahrung und das intensive Befassen mit dem Interessenten in der Auswahlphase eines Projektes führen dazu, dass in der Mehrzahl der angefragten Projekte NTS bereits nach einer Softwarepräsentation den Festpreis beziffern kann. Sollte nach der Präsentation noch Klärungsbedarf bestehen, so wird ein Workshop mit anschließender Festpreisabgabe vereinbart. Auch diese Dienstleistung ist im Falle der Auftragsvergabe kostenfrei. Festpreise gibt es auch für Programmanpassungen und die Altdatenübernahme (Stamm- und Bewegungsdaten). Sollte sich in der Kennenlernphase für NTS zeigen, dass APOLLO nicht auf die Kundenbedürfnisse passt werden wir Sie nicht zum Vertragsabschluss überreden.

Anmerkungen zu 2). „Schnelle Projektumsetzung“

Die Dauer der Projektumsetzung hängt im Wesentlichen vom zeitlichen Aufwand der Altdatenübernahme und der Anzahl der Schulungstage ab. Die Beratungstage und das Customizing finden parallel, somit zeitdauerneutral, zu den zwei vorgenannten Projektelementen statt. Die Altdatenübernahme wird mittels anwenderfreundlichen Exceltabellen in Zusammenarbeit mit dem Kunden durchgeführt. In einem interaktivem Prozess werden die Daten Tabelle für Tabelle in APOLLO PPS/ERP eingelesen und für das finale Einlesen vor dem Tag des Echtbetriebes vorbereitet. Erst nach Abschluss der Datenübernahme und Lieferung von eventuellen Anpassungen wird mit den Kundendaten geschult. Intuitiv bedienbare und ergonomisch durchdachte Anwendermasken garantieren kurze Schulungszeiten. Ein Projekt mit z. B. 20 Anwendern wird in 10 Tagen geschult. Das ist möglich, da die Projektabwickler der NTS das gesamte APOLLO PPS/ERP System beherrschen und während des Projektes nicht ausgetauscht werden. Durch diese intensive Zusammenarbeit kennt NTS exakt die Anforderungen des Kunden. Das ist die Basis zur zielorientierten Schulung für den Start des Echtbetriebes und das folgende Tagesgeschäft. Das stupide Schulen nach einem roten Faden mit einem „Schulungsbeauftragten“ mit der Aufgabe für den Kunden, das für Ihn Relevante herauszufinden wird von NTS nicht praktiziert.

Anmerkungen zu 3). „Sie kaufen beim Hersteller“

NTS ist kein Systemhaus das die Kernsoftware von einem Dritten einkauft und sich nur auf das Customizing der Software und das Consulting beschränkt. NTS ist der Hersteller von APOLLO PPS/ERP. Das hat für unsere Kunden viele Vorteile. Beim Customizing der Software unterliegen wir nicht den Beschränkungen und Restriktionen eines fremden Herstellers. Wenn NTS eine Programmanpassung durchführt, geschieht dies stets optimal für den Kunden und ohne Rückfragen beim Hersteller. Die Anpassungen werden schneller, kostengünstiger und vor allem updatefest erstellt. NTS bietet kaufmännische und fachliche Kompetenz aus einer Hand. So sind z. B. während einer Präsentation beim Interessenten stets ein technischer und kaufmännischer Mitarbeiter der NTS vor Ort. Sätze wie „da muss ich mal in der Zentrale oder in der Technik nachfragen“ erleben Interessenten der NTS nicht. Auch kaufmännische Fragen werden noch vor Ort geklärt, da die NTS-Präsentatoren Aussagen treffen können und auch dürfen.



Anmerkungen zu 4). „Komplettsystem“

APOLLO PPS/ERP ist ein Komplettsystem. Viele Programmmodule sind im Lieferumfang bereits enthalten. Scheinangebote mit vermeintlich günstigem Angebotspreis sind nicht unsere Firmenpolitik. NTS liefert zum günstigen Festpreis das ERP/PPS System APOLLO inklusive der Programme Angebotswesen Auftragswesen, Produktion mit Variantensteuerung und Produktkonfigurator, Einkaufswesen, Warenwirtschaft, Lagerlogistik, PDA-Anwendungen, Versand, CRM (Customer Relationship Management), QS (Qualitätssicherung), Exportabwicklung, MIS (Management Informationssystem), Workflow, Chargenverwaltung, BDE (Betriebsdatenerfassung), Liquiditätsplanung, EDI (elektronischer Datenaustausch), DATEV-Schnittstelle und vieles mehr.

Anmerkungen zu 5). „APOLLO nahezu administratorfrei “

APOLLO PPS/ERP basiert auf dem Datenbanksystem CONZEPT 16 und ist trotz hoher Leistungsfähigkeit leicht zu administrieren. Sie müssen kein teures System-Know-How aufbauen. Kostspielige und zeitraubende Schulungen werden nicht benötigt. Die Aufgaben des Administrators sind im Wesentlichen die Überwachung der täglichen Datensicherung und das Einlesen von zwei bis drei Updates pro Jahr. Trotzdem haben Sie ein leistungsfähiges System, das mit Ihrer Anforderung wachsen kann. Das Einsatzspektrum reicht vom Auftragsfertiger mit 5 Bildschirmen und 100 Aufträgen pro Tag an einem Standort, bis hin zum multinationalen, vernetzten, mehrsprachigen Konzern mit 550 Bildschirmen in 7 Ländern, mit mehr als 10.000 Aufträgen pro Tag, sowie mandantenübergreifender Disposition und Produktion.

Anmerkungen zu 6.) „Stabiler und verlässlicher Partner“

NTS wurde 1990 gegründet und befasst sich seitdem ausschließlich mit dem Thema ERP und PPS. In den letzten Jahren sind viele, auch große und vermeintlich sichere, Mitbewerber vom Markt verschwunden, wurden aufgekauft oder schreiben rote Zahlen. Wir sind nicht fremdfinanziert, alle Gesellschafter der NTS arbeiten aktiv und verantwortlich in der NTS. Es bestehen keine Verbindlichkeiten gegenüber einer Bank oder Lieferanten. Gerne erlauben wir unserer Hausbank eine Bankauskunft zu erteilen. NTS zeichnet sich durch seine Flexibilität und Wirtschaftlichkeit im Vergleich zu den großen Anbietern aus. NTS ist auch nicht branchenlastig, soll heißen, wenn es einer Branche konjunkturell nicht so gut geht, ist NTS nicht davon betroffen. Wir sind in vielen Branchen zuhause. Die Mitarbeiter der NTS sind hoch motiviert und wertvoll. Aufgrund der klaren Struktur und Organisation der NTS, und durch das rollierende Personaleinsatzverfahren, können unsere Mitarbeiter (z. B. sind Projektabwickler auch im Support und in der Entwicklung tätig) sehr kostengünstig und effizient eingesetzt werden. Die qualitative und produktive Projektarbeit der NTS wird durch die kurzen Wege der Informationsgewinnung und die flexible Einsatzmöglichkeit unserer Mitarbeiter gewährleistet. Es existiert kein nennenswerter Verwaltungsapparat. Der administrative Aufwand wird dadurch minimiert. Jeder Kunde der NTS hat den gleichen Programmstand. Die NTS erzielt Sicherheit mittels Ihrer langfristig orientierten Kundenpolitik. Der bestehende Kundenstamm sichert steten Umsatz durch die langfristigen Leistungen der Wartungs- und Supportverträge, so dass NTS nicht zwingend vom Neukundengeschäft abhängig ist und sich voll auf die Weiterentwicklung des Systems konzentrieren kann.



Anmerkungen zu 7.) „ Full-Service Wartungsvertrag“

NTS bietet seinen Kunden eine Full-Service Wartungsvertrag. Im Wartungsvertrag ist alles inbegriffen um das System APOLLO verlässlich und zukunftssicher zu betreiben. Alle Anforderungen für das tägliche Geschäft wie z. B. Supportanfragen per Telefon oder Email, das Aufschalten auf das Kunden System werden über den Vertrag genauso abgedeckt wie z. B. die Lieferung von neuen Programmständen. Updates sind im Preis inbegriffen! Der Preis des Wartungsvertrages beträgt monatlich 1,4 % des Lizenzpreises und ist im Vergleich mit den Mitbewerbern im unteren Drittel angesiedelt.

Anmerkungen zu 8.) „Immer in Ihrer Nähe“

Immer wieder liest oder hört man, dass es ein Vorteil wäre, wenn der Softwarehersteller in der Nähe des Kunden ansässig ist oder eine Niederlassung betreibt. Das war vor einigen Jahren auch sinnvoll gewesen, da die Betriebssysteme und die Anwendungssoftware nicht lauffähig waren. Im Falle eines Laufzeitproblems wurde häufig die Dienstleistung schnell vor Ort benötigt. Das ist seit ein paar Jahren bis heute bei aktuellen, modernen Systemen nicht mehr notwendig. Es wäre bei den heutigen Verkehrsproblemen auch gar nicht mehr möglich, da können schon 20 Km auf der Autobahn Stunden dauern. Moderne Systeme haben Tools und Hilfsprogramme die eine Anreise des Softwarepartners überflüssig machen. Schnelle Hilfe kann per Telefon oder per DFÜ in Minuten geleistet werden. Kein Auto ist so schnell wie ein Telefonat geführt werden kann. Somit sind wir immer in Ihrer Nähe! Die Kunden der NTS sehen unsere Mitarbeiter vor Ort nur während der überschaubaren Projektphase oder auf ausdrücklichem Wunsch des Kunden. Sollte ein Mitbewerber mit seiner räumlichen Nähe werben, hinterfragen Sie doch einmal kritisch die Notwendigkeit.

Anmerkungen zu 9.) „Hohe Fachkompetenz“

Das APOLLO PPS/ERP System ist bei ca. 30 Branchen im Einsatz. Zur Firmenphilosophie der NTS gehört außer dem Aspekt der Zukunftssicherheit auch der Anspruch ein Standardprodukt für produzierende Unternehmen anzubieten. Dennoch sind spezielle Anforderungen der verschiedenen Branchen im Standard für den Kunden sehr wichtig. In der Vergangenheit wurden durch Softwareanbieter von Standardprodukten teure, aufwändige und updateunsichere Programmanpassungen angeboten. Nicht so bei NTS. Im Projekt kann NTS auf ein Füllhorn der verschiedensten Branchen zurückgreifen. Es gibt viele branchenübergreifende Funktionalitäten. So haben z. B. ein Flugzeughersteller und ein Hersteller von Arzneien die gleiche strikte Anforderung der Chargennachweisbarkeit. NTS hat im Laufe der Jahre durch die vielen unterschiedlichsten Projekte, sei es unterschiedlich in Größe oder Branche, ein großes Wissen und Know How für produzierende Unternehmen angesammelt. Bitte sehen Sie unsere Referenzen.

Anmerkungen zu 10.) „ Anpassungen zum Festpreis“

Einem Kaufmann stehen sicherlich die Nackenhaare, wenn ein Vertrag vorgelegt wird in dem ein Preis mit „nach Aufwand“ geschrieben steht. NTS bietet seit jeher nur Festpreise an. Aufgrund unserer Sachkenntnis und Erfahrung können wir den Aufwand der für ein Projekt oder Anpassung benötigt wird einschätzen. Da NTS schon viele Projekte abgeschlossen hat besitzt Sie die größere Erfahrung als der Kunde und sollte somit das Handwerk können. NTS mutet dem Kunden nicht zu, die Unwägbarkeiten im Projekt über eine offene Preisvereinbarung zu tragen. Sollten wir uns irren, so ginge das zu Lasten von NTS und nicht des Kunden. Voraussetzung dafür ist, dass NTS den Kunden und seine Wünsche vor Preisabgabe kennenlernt und dass alle Anforderungen zu diesem Zeitpunkt bekannt sind. Deshalb auch Anpassungen zum Festpreis!